

Als österreichischer Marktführer bei Mischfutter bauen wir unsere **Marktpresenz in Bayern** gezielt weiter aus. Dafür suchen wir eine engagierte Vertriebspersönlichkeit mit landwirtschaftlicher Expertise, strategischem Weitblick und Freude an der Entwicklung neuer Marktpotenziale als

Key Account Manager für Mineralfutter (m/w/d) Bayern

Ihre zukünftigen Aufgaben:

- In dieser neu geschaffenen Pionierrolle entwickeln Sie den bayerischen Markt strategisch weiter und bauen ein starkes Netzwerk aus Handelspartnern und landwirtschaftlichen Großkunden auf.
- Sie gewinnen neue Handelspartner und Großkunden und entwickeln bestehende Kontakte zu langfristigen, erfolgreichen Beziehungen weiter.
- Mit Ihrer fachlichen Kompetenz beraten Sie praxisnah zu Fütterungskonzepten und schaffen damit einen Mehrwert, der über das Produkt hinausgeht.
- Es gelingt Ihnen, unser hochwertiges Produktportfolio gezielt im Premium Segment zu positionieren und unsere Qualitätsführerschaft auf dem neuen Markt auszubauen.
- Durch Ihre Nähe zu Markt und Kunden erkennen Sie Kundenbedürfnisse und Potenziale frühzeitig und bringen Ihre Erkenntnisse aktiv in die Weiterentwicklung unseres Produktportfolios ein.
- Als Gesicht unseres Unternehmens vertreten Sie unsere Marke professionell und pflegen ein belastbares Netzwerk zu relevanten Entscheidern aus Landwirtschaft und Agrarhandel.

Das bringen Sie mit:

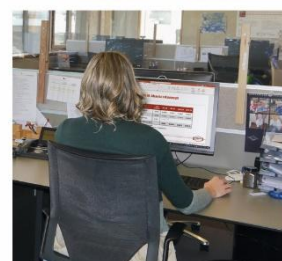
- Abgeschlossene landwirtschaftliche Ausbildung
- Mehrjährige Vertriebserfahrung in der Agrar- und Futtermittelberatung
- Fundierte Kenntnisse in der Tierernährung, idealerweise im Bereich Mineralfutter, Milchvieh oder Rindermast
- Machermentalität mit Blick für nachhaltiges Wachstum
- Eigenständige, strukturierte Arbeitsweise mit guter Selbstorganisation
- Kommunikationsstärke und Begeisterung für den direkten Kundenkontakt

Darauf können Sie sich freuen:

- Fundierte Einarbeitung sowie laufende fachliche Weiterbildung und Unterstützung durch ein erfahrenes Team aus Vertrieb und Produktmanagement
- Firmen-PKW auch zur privaten Nutzung
- Eineinhalb zusätzliche Urlaubstage sowie 24.12. und 31.12. bezahlt frei
- Regelmäßige Gehaltsvorrückungen

Wir bieten ein attraktives Gehaltspaket bestehend aus Fixum und variablem Anteil **ab EUR 60.000,00 brutto pro Jahr (All-In)**. Je nach Qualifikation und Erfahrung besteht die Bereitschaft zu einer **deutlichen Überzahlung**.

Werden Sie zum Wegbereiter unseres Wachstums in Bayern. Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung (Lebenslauf und Motivationsschreiben) unter: bewerbung@garant.co.at



Pöchlarn, 04.08.2026